

## ГК «МД МЕДИКАЛ» УВЕЛИЧИЛА ВЫРУЧКУ НА 20% В 2024 ГОДУ

**5 февраля 2025 года.** МКПАО «МД Медикал Групп» (ГК «МД Медикал», «Группа» или «Компания»; МОЕХ: MDMG), один из лидеров на рынке частных медицинских услуг в России, объявляет операционные и неаудированные финансовые результаты за 4 квартал и 12 месяцев 2024 года.

### Ключевые финансовые показатели за 12 месяцев 2024 года:

- **Общая выручка** Группы увеличилась на **19,9%** и составила **33 122 млн руб.**;
- **Сопоставимая выручка (LFL)** Группы увеличилась на **16,4%** год к году;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **21,4%** год к году до **16 297 млн руб.**, благодаря существенной динамике выручки, прежде всего, по стационарному лечению, в том числе вследствие роста показателей по оперативным вмешательствам (количество операций увеличилось на 13,4% в 2024 году);
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **18,4%** год к году до **8 896 млн руб.** за счет сильных результатов по стационарной и амбулаторной помощи;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **10,6%** год к году до **3 192 млн руб.** благодаря росту посещаемости клиник;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **23,5%** год к году до **4 670 млн руб.** ввиду динамичного роста спроса на амбулаторную помощь и услуги ЭКО;
- **Денежные средства** на балансе Группы на конец 2024 года составили **6 050 млн руб.**, заемное финансирование Компания не привлекает;
- Общий объем **капитальных затрат** за 2024 год составил **2 273 млн руб.**

### Ключевые операционные показатели за 12 месяцев 2024 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **15,0%** год к году до **2 441 914** при одновременном увеличении **среднего чека** на **11,4%** до **6,1 тыс. руб.** в Москве и **11,7%** до **2,5 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **13,4%** год к году до **11 214** при росте **среднего чека** на **17,9%** до **574,5 тыс. руб.** и на **14,4%** до **230,9 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **3,3%** и составило **19 970** при увеличении **среднего чека** на **7,4%** до **311,9 тыс. руб.** в Москве и **10,9%** до **299,4 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** увеличилось на **1,4%** год к году до **148 437**, при этом **количество операций** выросло на **6,7%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** по стационарной помощи на **22,4%** до **109,1 тыс. руб.** в Москве и на **8,0%** до **42,9 тыс. руб.** в регионах.

### Ключевые финансовые показатели за 4 квартал 2024 года:

- **Общая выручка** Группы, несмотря на высокую базу 4 квартала прошлого года, увеличилась на **13,8%** и составила рекордный квартальный размер - **9 089 млн руб.**;
- Выручка **московских госпиталей** увеличилась на **10,6%** год к году до **4 417 млн руб.** благодаря росту выручки от посещаемости госпиталей, родов и ЭКО;
- Выручка **региональных госпиталей** увеличилась на **18,4%** год к году до **2 456 млн руб.** благодаря значительному росту числа посещений, загрузки коечного фонда и родов;
- Выручка амбулаторных **клиник в Москве и Московской области** увеличилась на **12,6%** год к году до **912 млн руб.** в основном благодаря росту выручки от посещений;
- Выручка амбулаторных **клиник в регионах** выросла на **16,5%** год к году до **1 277 млн руб.** за счет роста выручки от посещений и ЭКО.

## Ключевые операционные показатели за 4 квартал 2024 года:

- Количество **амбулаторных посещений** увеличилось на **7,6%** год к году до **648 355** при одновременном увеличении **среднего чека** на **16,9%** до **6,4 тыс. руб.** в Москве и **14,9%** до **2,6 тыс. руб.** в регионах;
- Количество принятых **родов** выросло на **12,3%** год к году до **2 896** при росте **среднего чека** на **10,9%** до **602,4 тыс. руб.** и на **14,1%** до **238,1 тыс. руб.** в Москве и регионах соответственно;
- Количество **пункций ЭКО** увеличилось на **2,8%** и составило **5 353** при увеличении **среднего чека** на **6,3%** до **328,1 тыс. руб.** в Москве и **12,8%** до **321,9 тыс. руб.** в регионах;
- Количество **койко-дней** снизилось на **4,9%** год к году до **38 634**, при этом количество **операций** выросло на **3,4%**, что в том числе привело к увеличению **среднего чека** по стационарной помощи на **19,0%** до **115,3 тыс. руб.** в Москве и на **8,0%** до **44,8 тыс. руб.** в регионах.

## Ключевые события 4 квартала 2024 года и после отчетного периода:

- **Открытие клиники в Хабаровске – выход в новый регион присутствия.** 30 января 2025 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Хабаровск» общей площадью 560 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин по таким направлениям, как акушерство и гинекология, онкология, репродуктология. Мощности клиники рассчитаны на 30 тысяч посещений и 800 циклов ЭКО в год. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 113 млн руб.
- **Открытие клиники в Красногорске Московской области.** 16 января 2025 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Красногорск» общей площадью 242 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин. Мощности клиники позволяют проводить 36 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 44 млн рублей.
- **Открытие клиники в Москве в районе Орехово-Борисово.** 17 декабря 2024 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Орехово-Борисово» общей площадью 201 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин. Мощности клиники позволяют проводить 24 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 38 млн рублей.
- **Объявление и выплата дивидендов за 9 месяцев 2024 года.** 18 ноября 2024 года совет директоров принял решение выплатить дивиденды по результатам 9 месяцев 2024 года по обыкновенным акциям МКПАО «МД Медикал Групп» в размере 1,5 млрд руб. или 20 рублей на одну обыкновенную акцию. Выплата дивидендов была произведена в декабре.
- **Открытие клиники в Домодедово Московской области.** 2 ноября 2024 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Домодедово» общей площадью 173 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин. Мощности клиники позволяют проводить 24 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 34 млн рублей.
- **Открытие клиники в Челябинске – выход в новый регион присутствия.** 24 октября 2024 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Челябинск» общей площадью 420 кв.м. Клиника расположена в самом центре города и предлагает широкий спектр профильных услуг для женщин по таким направлениям, как акушерство и гинекология, онкология, маммология, репродуктология. Мощности клиники рассчитаны на 18 тысяч посещений и 800 циклов ЭКО в год. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 105 млн руб.
- **Открытие медицинского центра в Москва-Сити.** 9 октября 2024 года ГК «МД Медикал» открыла многопрофильный медицинский центр «Лапино Сити» общей площадью 1 460

кв.м., где представлены самые широкие возможности амбулаторной медицинской помощи для взрослых по диагностике, лечению и профилактике заболеваний на базе Лечебно-диагностического центра, включающего центр лучевой диагностики и эндоскопическую службу, а также Центра женского здоровья с доступом пациентов Центров к услугам дневного стационара. Ежедневно прием ведут врачи более 25 специальностей. Мощности нового медицинского центра рассчитаны на 100 тыс. посещений и 1 200 циклов ЭКО в год. Общий размер инвестиций в открытие и оснащение центра составил 372 млн руб.

- **Открытие клиники в Москве в районе Солнцево.** 1 октября 2024 года ГК «МД Медикал» открыла клинику «Мать и дитя Солнцево» общей площадью 175 кв.м., в которой будет оказываться широкий спектр профильных услуг для женщин. Мощности клиники позволяют проводить 24 000 приемов врачей в год. Общий объем инвестиций в открытие и оснащение клиники составил 33 млн рублей.

### **Марк Курцер, генеральный директор ГК «МД Медикал», отметил:**

*«Я рад подвести итоги прошедшего года, который стал для нашей компании знаковым и успешным. Мы достигли значительных результатов и прошли через важный для Компании процесс редомициляции, который позволил снять все структурные ограничения для нашей компании. Мы продолжили развивать медицинское образование на базе нашего университета МГИМО-МЕД, который в 2024 году осуществил уже третий набор студентов и ординаторов, в том числе по новым программам.»*

*Мне приятно выделить выдающиеся результаты Группы за 2024 год, которые нам удалось достичь несмотря на тенденции в области рождаемости и непростые экономические условия. В 2024 году наша выручка увеличилась на 20% по сравнению с прошлым годом, что стало возможным благодаря высокому качеству предоставляемых услуг и увеличению числа пациентов.»*

*Мы достигли отличных операционных показателей по всем направлениям медицинских услуг. Но я хочу особенно отметить показатели рождаемости в наших госпиталях. Всего в 2024 году мы приняли 11,2 тысяч родов, что на 13% выше показателя годом ранее, при этом выручка выросла на 31% по этому направлению. Врачи наших медицинских учреждений каждый день работают над тем, чтобы у наших пациентов повышалась не только рождаемость, но и их желание вернуться к нам за следующим ребёнком. Мы являемся также признанным лидером в ЭКО, выполняя 18% пункций по всей России. Нас выбирают пациенты для прохождения амбулаторного лечения и диагностики, поэтому динамика амбулаторных посещений в 2024 году была очень высокой +15%, а выручка направления выросла на 26%. Загрузка наших стационаров в 2024 году также была на высоком уровне. Такой спрос на наши медицинские услуги обусловлен первоклассным уровнем сервиса и профессионализмом нашего персонала. Мы знаем, как удовлетворять потребности населения в медицине.»*

*С начала 2024 года мы открыли 10 новых клиник в Московском и других регионах страны и приобрели 1 медицинский центр в Коми. Выход в новые регионы позволит нам значительно увеличить охват и улучшить доступность медицинских услуг для наших пациентов. Эти новые объекты оснащены современным оборудованием и представлены высококвалифицированными специалистами, обеспечивая высокий уровень обслуживания пациентов по всей России.»*

*Итоги 2024 года – это результат признания нашей экспертизы пациентами и слаженной работы сильной команды.»*



## Основные результаты Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2024 года

Операционные показатели	4кв 2024	4кв 2023	изменение, %	12М 2024	12М 2023	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	162 812	162 616	0,1%	624 465	573 703	8,8%
Койко-дни	15 843	18 898	(16,2%)	63 064	66 099	(4,6%)
ЭКО	1 179	967	21,9%	4 139	3 298	25,5%
Роды	1 275	1 223	4,3%	5 126	4 631	10,7%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	224 279	205 827	9,0%	845 307	752 761	12,3%
Койко-дни	21 926	20 949	4,7%	82 498	77 494	6,5%
ЭКО	823	844	(2,5%)	3 094	3 098	(0,1%)
Роды	1 621	1 356	19,5%	6 088	5 260	15,7%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	66 090	58 693	12,6%	250 949	222 872	12,6%
ЭКО	1 238	1 197	3,4%	4 161	4 467	(6,9%)
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	195 174	175 454	11,2%	721 193	573 880	25,7%
Койко-дни	865	767	12,8%	2 875	2 749	4,6%
ЭКО	2 113	2 200	(4,0%)	8 576	8 463	1,3%
<b>Посещения, итого</b>	<b>648 355</b>	<b>602 590</b>	<b>7,6%</b>	<b>2 441 914</b>	<b>2 123 216</b>	<b>15,0%</b>
<b>Койко-дни, итого</b>	<b>38 634</b>	<b>40 613</b>	<b>(4,9%)</b>	<b>148 437</b>	<b>146 342</b>	<b>1,4%</b>
<b>ЭКО, итого</b>	<b>5 353</b>	<b>5 208</b>	<b>2,8%</b>	<b>19 970</b>	<b>19 326</b>	<b>3,3%</b>
<b>Роды, итого</b>	<b>2 896</b>	<b>2 579</b>	<b>12,3%</b>	<b>11 214</b>	<b>9 891</b>	<b>13,4%</b>

Выручка, млн руб.	4кв 2024	4кв 2023	изменение, %	12М 2024	12М 2023	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	1 044	852	22,5%	3 816	3 070	24,3%
Койко-дни	1 827	1 831	(0,2%)	6 878	5 891	16,8%
ЭКО	402	302	33,1%	1 309	991	32,1%
Роды	768	664	15,7%	2 945	2 256	30,5%
Прочая выручка	376	343	9,6%	1 349	1 211	11,4%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	616	492	25,2%	2 219	1 780	24,7%
Койко-дни	989	877	12,8%	3 557	3 116	14,2%
ЭКО	274	254	7,9%	981	887	10,6%
Роды	386	283	36,4%	1 406	1 062	32,4%
Прочая выручка	191	168	13,7%	733	669	9,6%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	425	363	17,1%	1 559	1 319	18,2%
ЭКО	391	366	6,8%	1 280	1 264	1,3%
Прочая выручка	96	81	18,5%	353	302	16,9%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	470	367	28,0%	1 664	1 163	43,1%
Койко-дни	32	23	36,8%	109	75	45,3%
ЭКО	671	615	9,2%	2 513	2 235	12,4%
Прочая выручка	104	91	14,6%	384	307	25,1%
УК и прочие	27	13	107,7%	67	33	103,0%
<b>Госпитали в Москве</b>	<b>4 417</b>	<b>3 992</b>	<b>10,6%</b>	<b>16 297</b>	<b>13 419</b>	<b>21,4%</b>
<b>Госпитали в регионах</b>	<b>2 456</b>	<b>2 074</b>	<b>18,4%</b>	<b>8 896</b>	<b>7 514</b>	<b>18,4%</b>
<b>Клиники в Москве и МО</b>	<b>912</b>	<b>810</b>	<b>12,6%</b>	<b>3 192</b>	<b>2 885</b>	<b>10,6%</b>
<b>Клиники в регионах</b>	<b>1 277</b>	<b>1 096</b>	<b>16,5%</b>	<b>4 670</b>	<b>3 780</b>	<b>23,5%</b>
<b>Выручка, итого</b>	<b>9 089</b>	<b>7 985</b>	<b>13,8%</b>	<b>33 122</b>	<b>27 631</b>	<b>19,9%</b>



Средний чек, тыс. руб.	4кв 2024	4кв 2023	изменение, %	12М 2024	12М 2023	изменение, %
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	6,4	5,2	22,4%	6,1	5,4	14,2%
Койко-дни	115,3	96,9	19,0%	109,1	89,1	22,4%
ЭКО	341,0	312,3	9,2%	316,3	300,5	5,2%
Роды	602,4	542,9	10,9%	574,5	487,2	17,9%
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	2,7	2,4	14,9%	2,6	2,4	11,0%
Койко-дни	45,1	41,9	7,7%	43,1	40,2	7,2%
ЭКО	332,9	300,9	10,6%	317,1	286,3	10,7%
Роды	238,1	208,7	14,1%	230,9	201,9	14,4%
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	6,4	6,2	4,0%	6,2	5,9	5,0%
ЭКО	315,8	305,8	3,3%	307,6	283,0	8,7%
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	2,4	2,1	15,1%	2,3	2,0	13,9%
Койко-дни	37,0	30,5	21,2%	37,9	27,3	38,9%
ЭКО	317,6	279,4	13,7%	293,0	264,1	11,0%

## Динамика LFL показателей Группы за 4 квартал и 12 месяцев 2024 года, % год к году

	4кв 2024			12М 2024		
	Выручка	Операционные показатели	Средний чек	Выручка	Операционные показатели	Средний чек
<b>Госпитали в Москве</b>						
Посещения	16,0%	(5,7%)	23,0%	19,5%	4,3%	14,5%
Койко-дни	(5,1%)	(19,6%)	18,0%	12,9%	(7,1%)	21,5%
ЭКО	21,0%	6,3%	13,8%	22,3%	13,2%	8,1%
Роды	15,7%	4,3%	10,9%	30,5%	10,7%	17,9%
Прочая выручка	4,6%	-	-	7,5%	-	-
<b>Госпитали в регионах</b>						
Посещения	25,2%	9,0%	14,9%	24,7%	12,3%	11,0%
Койко-дни	12,8%	4,7%	7,7%	14,2%	6,5%	7,2%
ЭКО	7,9%	(2,5%)	10,6%	10,6%	(0,1%)	10,7%
Роды	36,4%	19,5%	14,1%	32,4%	15,7%	14,4%
Прочая выручка	13,7%	-	-	9,6%	-	-
<b>Клиники в Москве и Московской области</b>						
Посещения	9,3%	3,9%	5,2%	14,3%	8,2%	5,6%
ЭКО	5,1%	1,6%	3,5%	0,8%	(7,3%)	8,7%
Прочая выручка	9,1%	-	-	13,1%	-	-
<b>Клиники в регионах</b>						
Посещения	18,7%	2,6%	15,6%	15,7%	4,4%	10,8%
Койко-дни	19,2%	(10,9%)	33,8%	39,8%	(2,0%)	42,7%
ЭКО	8,2%	(6,0%)	15,1%	12,2%	0,8%	11,3%
Прочая выручка	7,3%	-	-	12,2%	-	-
УК и прочие	107,7%	-	-	103,0%	-	-
<b>Выручка, итого</b>	<b>10,2%</b>			<b>16,4%</b>		

## Анализ динамики показателей Группы в 4 квартале 2024 года по сравнению с 4 кварталом 2023 года

### Госпитали в Москве

В 4 квартале 2024 года выручка по московским госпиталям выросла на 10,6% год к году до 4 417 млн руб., что связано с ростом выручки, прежде всего, от амбулаторных посещений на 22,5%, родов на 15,7% и ЭКО на 33,1%. Такая высокая динамика показателей по данным направлениям была частично сдержана снижением динамики выручки от стационарного обслуживания.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 4 квартале 2024 года был обусловлен, в основном, ростом среднего чека на 22,4% ввиду роста объема коммерческих услуг, индексации цен в конце 3 квартала 2024 года и изменения микса услуг, динамика количества посещений была стабильной на фоне умеренных эпидемических процессов отчетного периода.

Несмотря на высокую базу прошлого квартала, рост выручки от родов составил 15,7%, что обусловлено ростом количества родов на 4,3% при увеличении среднего чека на 10,9%.

Рост выручки от ЭКО на 33,1% обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 21,9% при увеличении среднего чека на 9,2%. 71% прироста количества пункций обеспечил госпиталь на Мичуринском проспекте.

Незначительное снижение выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара на 0,2% обусловлено снижением числа койко-дней на 16,2%, что было скомпенсировано увеличением количества операций на 6,2% и как результат ростом среднего чека на 19,0%, что было в том числе обусловлено ростом объема коммерческих услуг. Снижение койко-дней связано с умеренным эпидемиологическим процессом в конце 2024 года, с изменениями в структуре коммерческой выручки, уменьшением количества услуг, оказанных по ОМС.

### Госпитали в регионах

В 4 квартале 2024 года выручка госпиталей в регионах выросла на 18,4% год к году до 2 456 млн руб., в основном благодаря росту выручки от амбулаторных посещений (+25,2%), и оказания медицинской помощи в условиях стационара (+12,8%), а также родов (+36,4%). Наибольший вклад в положительную динамику выручки внесли госпитали Новосибирска, Уфы и Самары.

Рост выручки от амбулаторных посещений в 4 квартале 2024 года был обусловлен ростом количества посещений на 9,0% год к году и среднего чека на 14,9%. Основной вклад в динамику выручки по посещениям оказал рост объема диагностики, ввиду востребованности узких специалистов и УЗ-исследований, выполнения редких для ряда регионов диагностических исследований и в связи с ростом хирургии - увеличением количества предоперационных исследований, а также рост выручки от акушерства и гинекологии и педиатрии во всех госпиталях Группы.

Рост выручки от оказания медицинской помощи в условиях стационара обусловлен увеличением количества койко-дней на 4,7% год к году и среднего чека на 7,7%. Наибольший вклад в динамику выручки от услуг, оказанных в условиях стационара, внесли госпитали Новосибирска и Тюмени по направлениям терапии и общей хирургии, в том числе за счет запуска экстренной хирургии и развития пластической и детской хирургии в Тюмени, а также усиления новым оборудованием направления урологии в госпитале Новосибирска.

Рост выручки от родов обусловлен ростом количества родов на 19,5% при увеличении среднего чека на 14,1%. Основными драйверами роста выручки по родам были госпитали в Уфе и Тюмени, реализующих активную маркетинговую стратегию, а также ввиду роста количества контрактов,

включающих детскую реанимацию. В Санкт-Петербурге было принято самое большое количество родов.

Рост выручки от ЭКО на 7,9% обусловлен увеличением среднего чека на 10,6%, что компенсировало снижение количества пункций на 2,5%, обусловленного в основном снижением количества пункций, выполненных по ОМС.

### **Амбулаторные клиники в Москве и Московской области**

В 4 квартале 2024 года выручка по клиникам в Москве и Московской области увеличилась на 12,6% год к году и составила 912 млн руб., в основном благодаря росту выручки от амбулаторных посещений на 17,1% год к году, в том числе благодаря результатам новых клиник, открытых в Московском регионе в 2024 году.

Рост выручки от ЭКО на 6,8% год к году обусловлен ростом количества пункций ЭКО на 3,4% и среднего чека на 3,3%.

### **Амбулаторные клиники в регионах**

В 4 квартале 2024 года выручка по амбулаторным клиникам в регионах выросла на 16,5% год к году до 1 277 млн руб. Рост выручки в отчетном периоде в основном связан с увеличением количества амбулаторных посещений на 11,2% благодаря открытию и приобретению новых клиник в 2024 году и ростом среднего чека по амбулаторным визитам на 15,1%, благодаря во многом росту контрактов на ведение беременности и посещаемости репродуктологов в отчетном периоде.

Рост выручки от ЭКО составил 9,2%: рост среднего чека составил 13,7% ввиду роста доли коммерческих пункций и компенсировал снижение количества пункций ЭКО на 4,0% ввиду снижения количества пункций, выполненных по ОМС по сравнению с 4 кварталом прошлого года.

### **Финансовая позиция**

Размер денежных средств, с учетом выплаты в отчетном квартале дивидендов за 9 месяцев 2024 года, на конец 2024 года уменьшился на 3 843 млн руб. до 6 050 млн руб. по сравнению с уровнем на конец 2023 года.

Заемные средства на балансе Группы отсутствуют. Общий размер арендных обязательств Группы, признаваемых согласно МСФО 16 в составе долга, составил 1 400 млн руб., увеличившись на 524 млн руб. по сравнению с концом 2023 года, в связи с открытием большого количества новых клиник в 2024 году.

### **CAPEX**

Общий объем капитальных затрат в 4 квартале 2024 года по сравнению с 4 кварталом 2023 года увеличился на 192 млн руб. и составил 678 млн руб. Доля капитальных затрат, приходящихся на госпитали, составила в 4 квартале 2024 года 44%, остальные инвестиции были направлены на строительные работы в новых клиниках и текущий ремонт.

### **Примечание:**

1. Релиз содержит инсайдерскую информацию
2. Данные отражены согласно управленческому учету
3. Незначительные отклонения в расчете итогов, промежуточных итогов и/или процентного изменения обусловлены округлением

\*\*\*

**Контакты для получения дополнительной информации:****IR-служба**

Лапина Олеся

Директор по связям с инвесторами

Тел.: +7 916 629 64 27

o.lapina@mcclinics.ru

**О ГК «МД Медикал»**

*ГК «МД Медикал» является одним из лидеров на российском рынке частных медицинских услуг. Сегодня Компания объединяет 65 современных медицинских учреждений, в том числе 11 многопрофильных госпиталей и 54 амбулаторные клиники с присутствием на территории 31 региона Российской Федерации. В 2024 году выручка ГК «МД Медикал» составила 33,1 млрд руб. Обыкновенные акции Компании торгуются на Московской фондовой бирже (MOEX: "MDMG").*

**Заявления прогнозного характера**

Настоящий пресс-релиз содержит заявления прогнозного характера, которые основаны на текущих ожиданиях и предположениях Компании и могут нести в себе известные и неизвестные риски и неопределенности, которые могут привести к тому, что действительные результаты, показатели или события будут отличаться от выраженных или подразумеваемых в таких заявлениях. Заявления прогнозного характера, которые содержатся в настоящем пресс-релизе, основаны на прошлых тенденциях или деятельности и не должны рассматриваться как утверждающие, что такие тенденции или деятельность сохранятся в будущем. Считается, что выраженные в данных заявлениях ожидания являются оправданными, но на них может воздействовать ряд факторов, которые могут привести к существенным расхождениям с действительными результатами или тенденциями, включая, помимо прочего: рыночные условия, рыночную позицию Компании, доходы, финансовое состояние, денежные потоки, доходность капитала и операционную рентабельность, ожидаемый уровень инвестиций и экономические условия; способность Компании получать капитальное/дополнительное финансирование; сокращение спроса со стороны клиентов; повышение конкуренции; непредвиденное сокращение выручки или прибыльности; законодательные, налоговые или регуляторные нововведения, включая, помимо прочего, изменения нормативов в сфере экологии, здравоохранения и безопасности; колебание курсов валют; удержание высшего руководства; поддержание трудовых отношений; колебание себестоимости; и операционные и финансовые ограничения в результате соглашений о финансировании. Никакое заявление в настоящем пресс-релизе не направлено на осуществление прогноза о размере прибыли, равно как никакое заявление не должно рассматриваться как означающее, что показатели прибыли или прибыли на акцию Компании обязательно повысятся или понизятся, по сравнению с соответствующими предыдущими финансовыми периодами. Все заявления прогнозного характера относятся только к дате конкретного заявления.